VC – Posible fecha para capacitación Sábado / Lunes

BC – Cierre de llamadas, más de 40 segundos

AE – Se probará con formularios para bajar el costo por lead

JR – Se rastreará los leads baratos para conectividad

AE – Campaña de chats de prueba para bajar costo por lead

JR – Propone que más agentes se dediquen a contestar mensajes

MB – AE enviará correo a Bob para pedir 50USD para banco de fotos

JR – Confirmará que sucede con los leads ya registrados y que se vuelven a registrar en otra página.

BC – Pasará a JR los leads que ya están registrados y no les han vendido.

BC – Si está asignado (lead) no debería mostrar la información.